



◎ 他们因自强让青春怒放

## 父亲用一年工资给他买电脑

桌上的手机响了,葛华用右手拿起手机,是一个客户的软件出了故障。葛华把手机放到左耳上,左手夹住手机,右手熟练地操作着他面前的笔记本电脑。一会,葛华赶快用右手接过了手机,看得出他的左手根本用不上力,只能直直地伸着,不能抓住手机。

今年30岁的葛华2岁时患大脑炎,留下了后遗症。父母给他治了一年,终于有了一定的成效,但是他的整个身体的左半边还是残疾了,无法用力,也无法参加重体力劳动。葛华笑着说:“别看我从事IT业,其实我现在什么游戏都玩不了,因为我的左手根本无法配合右手去操作键盘上的键。”

小时候,由于残疾,他也曾遭到其他同学的欺负,但这并不是让他最感到无奈的,他说那时候同学们还小,心智还不成熟,最让他“耿耿于怀”的是他的学习成绩受到影响。“要是不得病,我的成绩一定会更好!”葛华说。大学时,他学的是植物保护专业,但他一边上学,一边有些发愁自己的身体状况是否能适应野外工作。

这时,他的一个业余爱好让他找到了全新的生活道路。上高中时,父亲给他买了一台电脑,那是在1996年,电脑一台要1万多元。当时,父亲在军队机关工作,每月工资只有1000元,由于他还有个妹妹,全家生活比其他人家差许多。但他的父亲坚持认为,电脑在今后的社会生活中必定会有十分重要的作用,还是坚持给他买了。很快,对电脑充满兴趣的他就熟练地掌握了电脑的使用及维修知识,参加同创电脑的夏令营还获得过电脑竞赛的一等奖,类似的活动他还参加了许多,那时候,组装个电脑对他来说已经易如反掌。

在北京农学院植物保护专业毕业后,正在他犹豫要干什么工作的时候,北京市残联组织了一个电脑调试工培训班,葛华和20多位残疾人一起进行了一个多月的封闭式训练,他感到受益匪浅。当时,他虽然电脑运用的很熟练,但都是自己边操作边琢磨,知识非常不系统,这次培训让他看到了新天地,他下定决心要从事这个行业,因为他感到自己有兴趣,而且这个工作适合他。

为了更好地从事这项工作,葛华一边工作,一边到北京理工大学学了3年通讯工程专业。回想当时,葛华说很苦,尤其是周六、周日,忙了一个星期,人家都休息了,他要上一整天的课,当时他正谈恋爱,但功课压得他根本没有时间去陪女朋友。但葛华想,人生不可能一帆风顺,要想有成绩就得不断努力。



葛华期待着自己的公司有大展宏图的一天

# 想好了就去做

■本报记者 李铁全/文 田峰/摄

从2岁就残疾的葛华在大学里最早学的是植物保护专业,由于身体原因,也由于兴趣使然,他最终走上了IT之路,在不到10年的时间里,他换了四、五个工作,最终实现了自主创业的目标,这是因为他笃信林语堂的一句名言:“想好了就去做,不要有太多的顾虑。”目前,初步站住脚的他,正朝着自己的下一个目标——创造拥有自主知识产权产品,把公司做的更大。

## 不断制定新目标

葛华对记者历数了自己工作过的公司,其实在每个公司他都找到了自己的位置。但是他一直爱跳槽,每当他觉得自己工作已经没有新东西可学了,他就想离开了,不管他做得多成功,也不管新工作会比老工作少挣多少钱。

葛华的第一个工作是在北京合力金桥系统集成技术有限公司当网管。在试用期,葛华第一个月挣560元,第二个月挣760元,第三个月,眼看试用期就要结束了,能不能留在公司,葛华心中非常忐忑。有一天,他正好碰到总经理,他试探着问:“您对我的工作还满意吗?”总经理只回答了4个字:“非常满意!”从第四个月,他挣到了1760元,据说,新增的1000元是总经理直接给他加的。之所以如此,是因为葛华干活从不惜力,总是保持着旺盛的积极性,所有工作都会抢着干,遇到不会的工作,他就认真地向同事请教,很快他就成为骨干,后来还当上了公司的管理人员。但4年后,他坚决地辞职了。他说:“我对这家公司非常有感情,这是我的第一份工作,我很珍惜这份工作,而且在IT界、在一家公司工作四、五年

就算是老职工了。但是我在公司属于内部管理人员,很难接触到外面的客户,这个工作虽然比较稳定,但没有发展,没有大的挑战。这样干一辈子有什么意思?”

葛华去的第二个公司是北京合力金桥软件技术有限责任公司,别看公司名称只有几个字的差别,其实差别很大,他开始参与北京的一些对外项目的实施,如为北京外企人力资源公司设计实施CRM(客户关系管理)系统。为中国旅行社总社建立和维修呼叫中心。后来他又到了蓝波宽带公司,那时候他爱人刚生小孩,公司业务很紧,他不能请假去照顾爱人,只好辞职。最后,他还去了中州世纪公司做DES系统,当了技术总监。这是一个只有几个人的小公司,葛华不仅接触到新的领域,更重要的是他了解了公司运作方面的许多知识。老板忙不过来时,有些要到税务局去处理的工作也会让他去。

近10年的工作经历不仅让葛华积累了经验,而且让他培养了一些潜在的客户。凭借这些经验,葛华终于走上了自主创业之路。

## 总有强烈的危机感

葛华之所以坚定地走上自主创业之路,是源于他强烈的“危机感”。他掰着手指头对记者说:“您看啊,我是个残疾人,学历不太高,能力也不是最强的,我凭什么能在公司里长久不衰?我不能过几年被人家淘汰掉,所以我必须不断开辟新的天地。林语堂说过‘想好了就去做,不要有太多的顾虑。’这话将影响我一辈子。所以再难也要走出这一步。”

葛华的创业始于2007年9月,他的公司一开始就在家里,他笑着说:“就是个皮包公司嘛。”葛华对客户一直很真诚,逢年过节还会去慰问。现在这些都成为他的潜在客户。即使如此,刚开始还是很难。有一家老客户的工作人员尽管和他很熟悉,但在半年内还是没有给葛华的公司任何业务,半年后才给了一个小活,现在他们已经是老朋友了,一起合作了许多业务。记者在他的公司里还见到用友公司颁发给他的“伟库网金牌合作伙伴”的标牌。

现在,葛华的华宇启梦公司已经通过IT服务,开始代理大公司的软件,可以为客户提供代理记账平台、呼叫处理软件运营、网络维护等服务。他的公司现在有员工5人。他打算等资金充裕后开发有自主知识产权的产品,他有发明专利,准备做软件开发。

葛华是一个平实的人,也是一个有梦想的人。他公司名称中的“启梦”是女儿的名字。他曾在中央人民广播电台发表感言,想带女儿去看奥运会,后来他实现了这个愿望。他希望自己在办公司方面也能实现自己的梦想。

◎ 心灵面对面

## 坚持走下去

城市周刊:你的创业经历很典型,你对现在想创业的年轻人有什么忠告吗?

葛华:最重要的就是想好了就去做,不要怕失败,年轻人还有机会,大不了从头再来。我有些朋友想法一大堆,就是不付诸实践,结果到现在还是一事无成。

第二就是坚持,只要迈开第一步就要坚持走下去。我开始办公司时是孤家寡人,每月只有1000元收入,但坚持下来情况有了好转。第三就是要遵纪守法,开公司很容易干点违规、打擦边球的事,但这决不是好办法,公司要想发展还是要走正道。

